

Aria compressa. Grazie ad un monitoraggio delle macchine in uso si ottiene la soluzione per tagliare le bollette

Come risparmiare sensibilmente energia Lariana Compressori è una certezza

Bisogna "comprendere" i compressori. Eppure, anche in un'epoca in cui il risparmio energetico è diventato tema di vita o di morte, pochi sembrano fare caso ai consumi di questi macchinari diffuse in molte realtà produttive: dal gommista alla grande azienda.

La Lariana Compressori, unico Kaeser point per le provincie di Como e Lecco, top di gamma nel settore, tenta di ovviare a questi problemi con un metodo vantaggioso e innovativo.

"Noi - dice Francesca Spreafico amministratore dell'azienda - proponiamo un'analisi gratuita dal punto di vista energetico. Il cliente deve prendere coscienza di quanto gli costa l'aria compressa e quanto incide in bolletta". E c'è poi un altro aspetto che riguarda la qualità dell'aria, spiega Alex Minotti direttore commerciale dell'azienda: "Sembra una cosa poco importante. Ma se io fornisco un'aria impura, oltre a danneggiare l'ambiente creo problemi, anche di rendimento ai miei macchinari. Vi sono guasti in produzione dovuti all'aria compressa, ma spesso chi opera su questi impianti non lo sa".

Poi vi è l'aspetto normativo. "Certo - spiega Francesca - Spesso le sale che ospitano i compressori sono non in regola. Ci sono serbatoi danneggiati e condensati non trattati. Del resto è come la caldaia di casa: se non faccio i controlli rischiano sanzioni. Devono essere i tecnici e i manutentori a evidenziare e risolvere questi problemi. Noi proviamo



Kaeser è unanimemente riconosciuta come il top di gamma

anche allo smaltimento dei residui, in regola con la normativa".

Non è facile portare questa consapevolezza alle aziende. "Certo, noi abbiamo messo in discussione il rapporto tra i clienti e il suo fornitore, facendo valere la nostra conoscenza". Molto spesso le aziende, che in questo periodo si trovano con bollette energetiche pesantemente aumentate, non hanno chiari i riparti dei costi e pertanto non hanno

idea di quanto incide la spesa relativa al consumo energetico dei compressori.

Ma come agisce Lariana Compressori?

"Innanzitutto vogliamo dimostrare all'impresa attraverso una documentazione specifica oggettiva e ben dettagliata, che il peso più grande dei costi è dovuto a questi macchinari. Non è inusuale trovarci



La nuova sede di Oggiono

anche di fronte a rapporti consolidati con i propri fornitori, che portano ad un atteggiamento abitudinario dando per scontato che non ci sono alternative. Noi utilizziamo il metodo Kaeser Ada: un nostro tecnico entra in sala compressori e applica un sistema che monitorizza per almeno 8 giorni il funzionamento dei macchinari in uso all'azienda. I dati vengono inviati alla casa madre che li analizza. Quindi spieghiamo

come e quanta energia consuma in un anno il compressore. E a questo punto presentiamo la nostra proposta testimoniando come può risparmiare tangibilmente attraverso le nuove macchine. Il cliente valuta anche in quanto tempo può recuperare l'investimento e percependo il vantaggio dell'operazione provvede a fare un ordine adeguato alle sue dimensioni ed esigenze. La misurazione è gratuita, la strumentazione

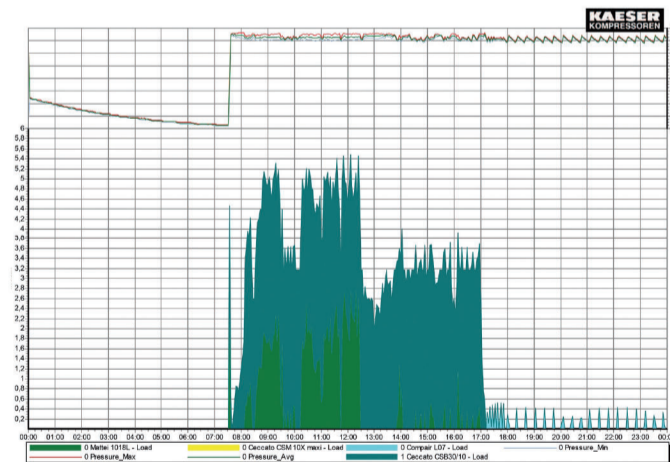
di proprietà Kaeser è a noleggio".

Le modalità possono essere differenti. "A volte ci troviamo di fronte a compressori di marca italiana molto vecchi e in cui è difficile fare misurazioni esatte con il nostro metodo.

Di fronte a dati imprecisi o che non ci convincono, diamo in prestito macchina della stessa potenza, analizziamo e dimostriamo il risparmio sul consumo".



Con un esame di una settimana si ottiene un report che dimostra il grande vantaggio dell'utilizzo dei compressori Kaeser



Strategie



Macchine pronta consegna

L'assistenza è il fiore all'occhiello L'azienda disponibile 24 ore su 24

Affidarsi a Kaeser ed in particolare a Lariana Compressori offre anche il non trascurabile vantaggio di un servizio assistenza eccellente. Grazie alla dotazione completa di ricambi e pezzi di manutenzione che caratterizza i veicoli di servizio Kaeser, le riparazioni possono essere eseguite con la massima rapidità. La manutenzione periodica assicura poi il massimo in termini di prestazioni e ciclo di vita di ogni prodotto. I ricambi vengono sostituiti secondo una check list di manutenzione periodica. I componenti essenziali per il funzionamento e la sicurezza della stazione di aria compressa vengono controllati ad ogni inter-



vento e, d'intesa con il cliente, sostituiti. Al termine di ogni intervento tecnico viene redatto ed aggiornato il "registro di Manutenzione", lo storico di ogni nostro prodotto è sempre a portata di mano. Le date della manutenzione vengono stabilite individualmente in base agli interessi aziendali dell'utente.

Qualità e assistenza al 100 %

L'aria compressa è il motore di ogni impresa e deve esserne garantita sempre la massima disponibilità per assicurare una produzione ottimale.

Solo con un attento e puntuale servizio di assistenza tecnica si è certi di avere sempre ciò di cui si ha bisogno: più aria compressa al minor costo possibile.

I vantaggi del cliente in sintesi:
 Sicurezza operativa e disponibilità ottimizzate
 Minori costi energetici
 Valorizzazione del prodotto nel lungo termine
 Servizio di assistenza h24

E' fondamentale che l'aria compressa debba essere sempre disponibile, così come anche in qualsiasi momento il servizio tecnico.

Formazione e aggiornamenti

I tecnici del servizio di assistenza Kaeser, quindi anche quelli di Lariana Compressori concessionaria ufficiale, vengono formati presso le sedi della casa madre. Questo significa competenza del servizio con aggiornamenti costanti in tutti i campi: dalla meccanica, al trattamento, alla tecnica di regolazione. I tecnici sono anche esperti in materia di ottimizzazione dei sistemi d'aria compressa ed efficienza degli impianti e tengono sempre sott'occhio il quadro generale. Anche in materia di prevenzione degli infortuni il personale di servizio possiede competenze certificate.

Lariana Compressori è un'azienda in continua evoluzione con precise strategie per la conquista dei clienti. "E' anche successo, spiega Alex Minotti uno dei due titolari, di proporre con successo il macchinario in regalo in cambio del risparmio energetico accumulato in 10 anni. Il nostro obiettivo è efficiente l'utilizzo di aria compressa. Spesso ci troviamo ad avere anche fare con clienti che hanno una mentalità conservativa, ma, nelle aziende a conduzione familiare, c'è una consapevolezza diversa da parte degli giovani generazioni. Per conquistare i clienti affidiamo anche alle referenze di altre aziende nella zona che utilizzano i nostri prodotti". L'azienda nel tempo si è ampliata e adeguata alle nuove esigenze. "Siamo partiti 6 anni fa da Erba con mio fratello e due amici: un solo tecnico, ora ce ne sono tre siamo in dieci - spiega la moglie e socia

Francesca. Ci siamo impegnati anche a scapito della vita privata. Come era scoperta, ora presidiamo questa provincia insieme a quella di Lecco. Abbiamo introdotto un'altra mentalità puntando molto sulla consulenza e confrontandoci con la concorrenza di realtà che esistono anche dal 1919. Ci siamo trasferiti da poco ad Oggiono dove abbiamo allestito un capannone più grande e un magazzino che ci consente di stoccare le macchine in pronta consegna: ce ne sono più di venti. Per ovviare ai tempi lunghi degli ordinativi dovuti alla carenza di materie prime, siamo in grado di fornire subito al cliente il noleggio di un'apparecchiatura identica a quella ordinata. Kaeser è una realtà che si evolve: ci sono ingegneri che garantiscono un costante sviluppo della ricerca. Il nostro valore aggiunto è il servizio con cui seguiamo i clienti".